

Как устроена субсидия на открытие малого бизнеса и как её получить

Государственная субсидия на открытие собственного дела предполагает получение безвозмездной финансовой поддержки из бюджета — регионального или федерального — при соблюдении некоторых условий. Рассказываем, на какую сумму может рассчитывать начинающий предприниматель и что ему для этого придётся сделать.

Размер субсидии

Объём финансовой поддержки от государства зависит от региона. Скажем, компенсационные выплаты для покрытия расходов при регистрации бизнеса (ИП или ООО) составляют в среднем 7–10 тысяч ₽.

Что касается субсидии непосредственно на открытие своего дела, то её размер не определяется региональными постановлениями, а утверждается федеральным стандартом и составляет 58,8 тысячи ₽ — эквивалент 12-кратной величины максимальной суммы пособия по безработице. При этом бизнесмен может за каждого привлечённого наёмного работника дополнительно получить по 58 тысяч ₽.

Эти средства на самом деле позже вернутся государству в виде налогов и сборов:

- 6% от оборота или 15% от прибыли;
- 19 356 ₽ в год в Пенсионный фонд (+1% от суммы дохода свыше 300 тысяч ₽);
- 3796 ₽ в год в фонд медицинского страхования.

Получается, что при ежемесячной прибыли в 20 тысяч ₽ предприниматель вернёт средства в бюджет в течение года.

На что можно потратить субсидию

Субсидию можно направить на покрытие определённых видов расходов:

- на приобретение торгового/промышленного/офисного помещения;
- на покупку оборудования;
- на получение лицензии программного обеспечения;
- для приобретения сырья или нематериальных активов.

Полученные из бюджета деньги обязательно должны использоваться по предусмотренным статьям — о каждом потраченном рубле начинающему бизнесмену придётся отчитаться, приложив подтверждающие документы. Если обнаружат, что деньги использовались неправомерно, нарушитель может быть привлечён к ответственности — и с него взыщут ранее выданную субсидию.

Кто может рассчитывать на субсидию

Кандидат на этот вид финансовой поддержки должен соответствовать нескольким критериям:

- возраст от 18 лет;
- российское гражданство;
- статус безработного, подтверждённый тем, что он находится на учёте в Центре занятости населения не менее 10 дней;
- также придётся получить отказ от каждого из работодателей, к которым человека направили по программе содействия поиску работы от ЦЗН.

Правда, даже при соблюдении всех условий субсидию можно не получить: финансирование программы ограничено. С большей долей вероятности заявка окажется успешной в начале года, когда выделенные средства ещё не израсходованы. При явной необходимости в поддержке можно подать заявку и на конец года — в отдельных

ситуациях средства могут всё равно предоставить. В любом случае, даже получив отказ, можно подать повторную заявку в следующем периоде.

При этом субсидия не положена получающим пенсию по возрасту, некоторым военнослужащим, студентам очной формы обучения, тем, у кого есть судимость. При рассмотрении заявки потенциального предпринимателя важную роль играет его бизнес-идея: государство заинтересовано в первую очередь в финансировании ликвидных проектов, которые при этом способствуют укреплению важных отраслей экономики. Например, запуск бизнеса, связанного с сельскохозяйственным сектором, активно поощряется. А проекты из некоторых отраслей вообще не могут рассчитывать на господдержку: азартные игры, ломбарды, производство и продажа подакцизных товаров (например, алкоголя), Форекс или любая другая инвестиционная деятельность, выдача кредитов населению, страхование.

Что нужно для постановки на учёт в центре занятости

В соответствии со [статьёй 3 ФЗ № 1032-1](#), гражданин считается безработным, если он признан трудоспособным, не обладает постоянным доходом, поставлен на учёт в Центре занятости населения, находится в поисках работы и готов к ней приступить (это подтверждается посещением потенциальных работодателей по направлению от ЦЗН). Для получения статуса безработного нужно самостоятельно посетить Центр занятости и предоставить документы:

- гражданский паспорт;
- трудовую книжку;
- справку о доходах с указанием сведений за последние 3 месяца;
- ИНН;
- СНИЛС;
- диплом об образовании, сертификат о прохождении обучающих курсов или курсов повышения квалификации.

Сотрудники центра вправе отказать заявителю, если он не был трудоустроен длительный период без достаточных оснований.

Что нужно сделать, чтобы получить субсидию

Порядок действий такой:

1. Изучить официальный сайт Центра занятости населения. Не в каждом регионе предусмотрена субсидия на открытие бизнеса, так что стоит заранее уточнить доступные варианты. На официальном сайте Службы занятости такая информация выложена в разделе [«Самозанятость»](#) — там же перечислены условия и правила оформления. А, например, по Московской области можно получить информацию [здесь](#). Если найти данные онлайн не удаётся, можно позвонить в ЦЗН или направить им запрос.
2. Зарегистрироваться в качестве безработного: если местным законодательством предусмотрена поддержка начинающих предпринимателей, то второй шаг подразумевает постановку на учёт. Помимо стандартного набора документов, нужно подать два заявления: на выделение пособия по безработице и о намерении вести собственное дело.
3. Пройти тестирование. С его помощью сотрудники центра занятости определяют серьёзность намерений и оценивают знания заявителя. Структура теста напоминает опрос на определение уровня IQ. При этом плохие результаты не означают полную утрату права на субсидию. Человек в таком случае может принять участие в специальных обучающих курсах и после них попытаться пройти тест заново. Вопросы в разных ЦЗН могут отличаться.
4. Составить бизнес-план. Этот этап считается одним из наиболее трудных. Плюс должны быть соблюдены требования к оформлению, хотя каких-либо единых правил нет, и придётся учитывать позицию конкретного ЦЗН. Уточнить

действующие условия можно любым способом: в одних учреждениях выдают методичку, в других — проводят устную консультацию, в-третьих отправляют самостоятельно изучать образцы в интернете.

5. Подать документы. Узнать набор необходимых документов можно непосредственно в отделении ЦЗН или на его сайте. Здесь же можно запросить единовременную финансовую помощь на подготовку документов.

Необходимые документы

- гражданский паспорт;
- бизнес-план, оформленный в соответствии с предъявляемыми требованиями — предоставляется как в бумажном, так и в электронном виде;
- подтверждение успешного прохождения курсов профессионального обучения;
- заявление о выделении финансовой помощи на покрытие затрат, связанных со сбором документации и открытием бизнеса;
- справка о банковских счетах;
- справка от налоговой инспекции в качестве подтверждения отсутствия задолженностей по обязательным платежам.

Важно: с учётом особенностей бизнес-плана и других обстоятельств перечень может быть расширен. Скажем, если начинающий предприниматель — мужчина, ему понадобится донести военное удостоверение. Если бизнес связан с обслуживанием населения, ИП нужно предоставить медкнижку ([Приказ Роспотребнадзора № 402 от 2005 года](#)). Также ЦЗН вправе устанавливать собственные требования к документам: одни могут запросить только дипломы и аттестаты, другие же в дополнение — сертификаты о прохождении курсов.

1. Ждать оценки бизнес-плана. Этим занимается отдельная комиссия. При наличии недочётов в проекте заявителю придётся самостоятельно защищать план: создать презентацию, представить основные тезисы и ответить на вопросы. Если удастся доказать обоснованность своего проекта, заключается договор на выделение финансовой помощи.
2. Зарегистрироваться в качестве ИП или юридического лица. Для этого потребуется обратиться в налоговую инспекцию. Какой именно вариант выбрать, зависит от особенностей бизнес-плана и отрасли.
3. Известить сотрудников центра занятости об успешной регистрации. Предоставляется выписка либо из ЕГРЮЛ, либо из ЕГРИП. Дополнительно понадобится подтвердить затраты, связанные с подготовкой документов и процедурой регистрации.
4. Ждать перевода средств. Если никаких претензий к документальному обеспечению нет, на расчётный счёт заявителя поступают выплаты в рамках программы государственной поддержки.
5. Подтвердить целевое использование средств.

Потом остаётся только пройти проверку комиссии, которая вправе наведаться на предприятие через полгода и год после получения субсидии и оценить текущее положение дел. Если претензий у проверяющих нет, оформляется акт о соблюдении договорных положений. В противном случае могут составить документ о нецелевом использовании средств — тогда придётся вернуть полученные средства в бюджет.

Что должно быть в бизнес-плане

Самостоятельно составить грамотный бизнес-план сложно. Но стоит заняться проектом самому — это как минимум позволит разобраться с особенностями будущего бизнеса и точно пригодится при защите проекта.

Стандартный вариант предполагает примерно такую структуру:

- Титульный лист; резюме с основными тезисами бизнес-идеи; описание основных задач и целей плана, а также особенностей продукта или услуги.
- Анализ рынка: текущая ситуация, конкурентные возможности, оценки потребления реализуемых товаров и услуг.
- План производства: нужно описать организационные особенности производства — методы приобретения расходников и оборудования, условия сотрудничества с поставщиками, схему формирования рабочих мест.
- Маркетинговый план: анализ целевой аудитории, ценовая и маркетинговая политика, стратегия привлечения клиентов.
- Организационный план: иерархия сотрудников, нормативные и законодательные нюансы, связанные с планируемым видом деятельности. Здесь же уточняется необходимость в лицензии, проведении сертификации продукции.
- Финансовый план — затраты и предполагаемая прибыль. Рассчитывается, какая сумма потребуется для открытия и развития проекта, по каждой статье в отдельности. После этого описывается, как и на что пойдёт субсидия. Наконец, указывается предполагаемая прибыль, рентабельность и сроки окупаемости.
- Анализ рисков. Потенциальные сложности — от требований законодательства, ограничивающих деятельность бизнеса, до стихийных бедствий, которые могут повлиять на урожайность. Здесь же стоит упомянуть и инструменты управления рисками.

Завершающий, хотя и не всегда обязательный раздел — приложения: схемы помещений, образцы соглашений, прайсы поставщиков, изображения готовой продукции, фотографии офиса или мастерских.

Защита бизнес плана и оформление договора

Защита проекта проходит перед специально созданной комиссией из сотрудников центра занятости, налоговой инспекции, преподавателей с обучающих курсов и других экспертов. Обычно выступают сразу несколько кандидатов, в порядке очереди. Потенциальный предприниматель должен в течение 10 минут представить свой бизнес-план так, чтобы раскрыть все ключевые детали. Так что стоит заранее отрепетировать выступление, чтобы оптимально распределить время между разделами. Члены комиссии могут задать вопросы по любым позициям проекта — финансовым схемам, организационным механизмам, маркетингу.

Можно наглядно представить свою продукцию — например, если планируется открыть кондитерскую, принести с собой выпечку.

Если защита прошла успешно, оформляется договор. И в течение 30 дней предприниматель получает полагающуюся ему сумму. Чтобы потом не пришлось возвращать эти деньги, стоит внимательно изучить все условия соглашения.

Подтверждение целевого использования средств

У предпринимателя есть 90 дней с момента заключения договора на то, чтобы потратить субсидию и подтвердить расходы документально. Направлять средства можно только на позиции, представленные в бизнес-плане в соответствующем разделе. В качестве подтверждения могут использоваться:

- товарные чеки;
- платёжные поручения;
- договоры с поставщиками;
- товарные накладные;
- платёжные квитанции;
- акты о выполненных работах и т. п.

Лучше не затягивать с подачей бумаг, чтобы при выявлении ошибок в оформлении было время их исправить.

Почему могут отказать

Отказать в предоставлении финансовой поддержки могут по разным причинам:

- Бизнес-план не соответствует требованиям: отсутствуют подробности, завышены показатели рентабельности, не учтены риски, есть ошибки в расчётах — всё это может стать основанием для отказа в выделении финансирования.
- Нет внятной схемы, как и куда будет направлена субсидия.
- Выбранный вид деятельности не поддерживается государством.
- Подаётся повторная заявка на предоставление финансовой поддержки: если предприниматель ранее уже воспользовался такой субсидией, получить средства опять ему вряд ли удастся.
- Допущены недочеты в оформлении документов или в самой заявке на поддержку.

Отказ не всегда является окончательным. Так, если обнаруживаются недостатки в содержании бизнес-плана или документах, можно устранить их и подавать запрос заново.

Но лучше избегать таких ситуаций и тщательно проверить содержание своего проекта.

Прежде чем подавать запрос, можно изучить опыт других людей: найти отзывы легко на специализированных форумах, развлекательных порталах и в соцсетях.